

Il software didattico *InvoiceLab* per simulare la gestione del ciclo dell'attivo, presentato durante l'incontro *Laboratorio di Economia aziendale biennio: insegnare con il gestionale Invoice Lab* del 23/04/2021, è disponibile con il corso **ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA di Fabio Banderali**, edito da **Mondadori Education (Scuola&Azienda)** per il 1° biennio degli Istituti Tecnici – Settore Economico.

Nelle pagine seguenti scopri perché *Economia Aziendale in pratica* è il corso che risponde alle esigenze dei docenti!





1° biennio

Fabio Banderali

ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA

LEZIONI BREVI
ED ESERCIZI
PASSO PASSO

EDUCAZIONE CIVICA
E CITTADINANZA
ECONOMICA

SOFTWARE DIDATTICO
PER LA FATTURA
E LA GESTIONE

PER OGNI LEZIONE:
VIDEO + VIDEOTUTORIAL
DEGLI ESERCIZI

EDUCATION

SCUOLA & AZIENDA

Per 1° biennio degli Istituti Tecnici - Settore Economico

ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA

F. Banderali

Un corso nato nella scuola, dalla pratica dei docenti: semplice e incentrato sulla materia, è stato progettato per non lasciare indietro nessuno e per far acquisire le competenze attraverso **videolezioni** sui concetti fondamentali e spunti operativi utilizzabili anche in Flipped Classroom; **videotutorial** degli esercizi; lezioni di **solli esercizi** per ogni argomento; **lezioni digitali** per ogni nucleo fondante; **HUB Test** con test autocorrettivi e software didattico **Invoice Lab**.

Inoltre, la sezione **Speciale turismo** risponde alle esigenze delle classi a indirizzo turistico mentre la rubrica **Economia ed Educazione Civica** propone temi di economia in chiave di cittadinanza e attività pluridisciplinari.

Il **Quaderno In pratica per tutti** presenta situazioni reali, esercizi per il **recupero** e il **potenziamento**, **casi** aziendali e un'**impresa da creare** e gestire in gruppo.

Materiale per i partecipanti all'evento **Laboratorio di Economia aziendale biennio: insegnare con il gestionale Invoice Lab al biennio del 23/04/2021**, parte del progetto **ECONOMIA AZIENDALE: PROPOSTE DIDATTICHE CONCRETE PER BIENNIO E TRIENNIO**



SCUOLA & AZIENDA

Per maggiori informazioni
sull'opera, inquadra il QR Code



ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA: CARATTERISTICHE DEL CORSO

Semplicità d'uso

Facile programmare,
facile studiare

Messa in pratica continua

Numerosi esercizi,
molto puntuali

Didattica inclusiva
con *Il Quaderno di
economia aziendale*
e gli strumenti
digitali

Percorso di Didattica Digitale Integrata

Videolezioni e
videotutorial degli
esercizi; software
Invoice Lab



Copyright 2021 Mondadori Education



Semplicità d'uso
7 moduli organizzati in lezioni teoriche e lezioni di soli esercizi (*Training*)

Percorso digitale integrato

- **Strumenti** per imparare e per ripassare
- **Lezioni digitali** per nuclei fondanti
- **Software didattico Invoice Lab**

MODULO 3 I DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA

• La fattura
 • L'importo delle merci e gli accordi economici
 • La spesa accessori
 • L'imballaggio
 • Gli interventi di assistenza
 • Training lezione 4
 • La fattura offerta e il documento di trasporto
 • Training lezione 6
 • La fattura a più aliquote
 • Training lezione 7
 • I documenti commerciali e le imprese dell'IVA
 • La post-fatturazione

La vendita o l'acquisto di un prodotto o servizio devono sempre essere conclusi con l'emissione dei

DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA

tra i quali il più importante è

LA FATTURA

che può essere

DIFFERITA

che può essere sostituita da

DOCUMENTI COMMERCIALI

o

POST-FATTURAZIONE

o

IMMEDIATA

o

TENUTA DEI REGISTRI

o

LIQUIDAZIONE E VERSAMENTO DELL'IVA

DDI+
 Sistema Digitale Integrato Plus

IL TUO PERCORSO IN DIGITALE

Per imparare

- Guarda le videolezioni
- Svolgi gli esercizi con l'aiuto del videochiarante
- Vai su **NUB TEST** e svolgi altri esercizi

Per ripassare

- Completa e modifica la mappa secondo le tue necessità
- Ascolta l'audio della sintesi

Lezioni digitali, studia e ripassa gli argomenti fondamentali con video, esercitazioni e compiti di realtà.

- La fattura immediata p. EXXX
- La fattura offerta p. EXXX
- La fattura a più aliquote p. EXXX
- La post-fatturazione p. EXXX

Invoice Lab Svolgi gli esercizi con il software didattico Invoice Lab per il ciclo dell'attività: l'emissione di una fattura e il pagamento IVA.

QUADERNO DI ECONOMIA AZIENDALE

- Sistemi di base p. 74
- Pianificazione p. 97
- Caso aziendale p. 102
- La vostra azienda p. 104

La situazione

Una fattura da saldare

Marco ha ordinato un paio di auricolari bluetooth tramite un sito di e-commerce. Tre giorni dopo l'ordine un corriere gli consegna l'articolo ordinato accompagnato dalla fattura riportata sotto ed emessa il giorno stesso dell'ordine.

Dream Shop
 Via Gallarate, 5 - Milano
 P.IVA e Registro Imprese di Milano 02382420943
 Fattura n. 23456 del 1/10/2024
 Consegna tramite corriere Bertarelli s.r.l.
 Pagamento in contante

I tuoi sogni e pontate di ciò...

Spese in MARCO ALBORE	
Via Sileste, 23 - Bussana C.T. LBRRMRCBBAABH501X	
1 Coppie auricolari Bluetooth	80,00
TOTALE IMPONIBILE	80,00
IVA	17,60
Spese di trasporto	5,00
TOTALE FATTURA	102,60

Il venditore è

Dream Shop Marco Albore Bertarelli s.r.l.

La fattura è stata compilata da:

Dream Shop Marco Albore Bertarelli s.r.l.

Completa scegliendo l'opzione corretta fra quelle tra parentesi.

Le merci sono state consegnate da (Dream Shop - Bertarelli s.r.l. - Marco Albore) a (Dream Shop - Bertarelli s.r.l. - Marco Albore) nella città di (Milano - Piacenza).

Scegli le date richieste.

• Online della merce: • Consegna della merce: • Documento della merce:

La somma che dovrai pagare complessivamente Marco gli offre a:

meno di 80 € 80 € più di 80 €

L'aliquota IVA che è stata applicata è:

ultraridotta (4%) ridotta (10%) ordinaria (22%)

Mostra i calcoli effettuati per rispondere.

Se Marco avesse acquistato gli auricolari in un negozio fisico, avrebbe sicuramente risparmiato:

sul prezzo sull'aliquota IVA applicata sulle spese di trasporto

Nonostante il prodotto fosse disponibile anche in negozi vicini alla sua abitazione, Marco ha preferito acquistare gli auricolari attraverso un sito di e-commerce.

Indica tre possibili ragioni di questa decisione.

•
•
•

Per pagare la fattura, Marco ha utilizzato esattamente il 70% dei propri risparmi. Tali risparmi ammontavano a:

meno di 100 € fra i 100 e i 200 € più di 200 €

Mostra i calcoli effettuati per rispondere.

Studiando le lezioni di questo modulo potrai controllare e correggere le tue risposte



LEZIONE 2 | L'IMPORTO DELLE MERCI E GLI SCONTI MERCANTILI | 149

L'importo delle merci e gli sconti mercantili

LEZIONE 2

1 Il calcolo dell'importo delle merci

Per compilare la parte tabellare di una fattura che, come abbiamo visto nella lezione precedente, determina l'importo che il compratore deve pagare al venditore, si inizia calcolando l'importo delle merci. Occorre quindi moltiplicare la quantità per il relativo prezzo.

Il prezzo viene normalmente indicato in termini unitari, ovvero riferito a una singola unità di prodotto. A volte è possibile indicare il prezzo di un'unità fisica di prodotto e in questo caso il prezzo è seguito dall'espressione cad. (ciascano) o ciascuno: ad esempio, il prezzo di un libro, di un divano o di un computer.

Altre volte il prezzo unitario è espresso con riferimento all'unità di misura relativa al prodotto venduto ad esempio, chilogrammi (kg) di formaggio, litri (l) di vino o metri (m) di stoffa. In assenza dell'indicazione del prezzo per unità di misura espresse in multipli o sottomultipli nei casi in cui alcuni prodotti siano generalmente e abitualmente commercializzati in detta quantità.

ESEMPIO L'importo delle merci in fattura

L'aguzzino di ortofrutta il Fruttivendolo amico riceve un ordine di certi natalizi da un'azienda locale che vuole fare una regalo ai propri dipendenti per le imminenti feste. l'ordine prevede:

- 30 centi di Natale "Stella cometa" in formato medio, a 30 € ciascuno;
- 10 centi di Natale "Snow Xmas" in formato large, a 50 € ciascuno;
- IVA ultraridotta.

L'importo delle merci viene calcolato moltiplicando la quantità (il numero di centi) per il relativo prezzo unitario (il prezzo di una singola unità di prodotto). Nel nostro caso:

Centi Stella Cometa 30 centi x 30 € cad. € 900
 Centi Snow Xmas 10 centi x 50 € cad. € 500

Importo merci complessivo € 1.400

Nella parte tabellare della fattura tali calcoli sono inseriti nel seguente modo:

Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo
30	Centi "Stella cometa"	30,00	900,00
10	Centi "Snow Xmas"	50,00	500,00
	TOTALE IMPONIBILE		1.400,00
	IVA 4%		56,00
	TOTALE FATTURA		1.456,00

Indicare con "sconti mercantili" una precedente fattura per creare merca, come si concessione di sconti condizionali, oppure la sostituzione di merce, il diritto di dare clienti. La versione pro-spese anche la verifica del IVA.

SCONTI MERCANTILI

SCONTI CONDIZIONATI

LEZIONE 2 | L'IMPORTO DELLE MERCI E GLI SCONTI MERCANTILI | 151

mercantili

o i soli sconti incondizionali

no detti sconti mercantili del venditore al compratore, la riduzione letterale; pertanto si

il venditore nel contante; più conti per redistribuire gli sconti quantita; ad esempio, gli sconti promozionali, ad esempio, sconti determinati; ad esempio, uno signa. In questo caso sono immediato, e il "pagamento immediato".

l'importo inserito in condizioni, invece, momento della contabile.

Per redistribuzione Quantità Promozionali

SPECIALE TURISMO

Gli sconti mercantili nelle imprese turistiche in ambito turistico, gli sconti mercantili che vengono utilizzati dai tour operator sono:

- **il best remote**, ovvero riduzione di prezzo concessa a chi acquista, due o tre settimane prima della partenza, sconti per turisti rimasti in vacanza;
- **il best second**, ovvero riduzione di prezzo concessa a chi acquista, pochi giorni prima della partenza, sconti per turisti rimasti in vacanza;
- **l'advance booking**, riduzione di prezzo concessa a chi acquista con largo anticipo (almeno due mesi prima) rispetto alla partenza, pacchetti turistici.

LEZIONE

1. Guarda il video
 2. Se non hai tempo, vai a pag. 152
 + scarica l'interattivo
 + sveglia gli esercizi sempre!

VIDEO

1. Guarda il video
 2. Se non hai tempo, vai a pag. 152
 + scarica l'interattivo
 + sveglia gli esercizi sempre!

Talvolta sono applicati dei doppi sconti: ad esempio, 5% + 3%. In questo caso:

1. SI CALCOLA IL PRIMO SCONTO
2. SI SOTTRA E IL PRIMO SCONTO ALL'IMPORTO DELLE MERCI
3. SI CALCOLA IL SECONDO SCONTO SULLA DIFFERENZA OTTENUTA

ESEMPIO Calcolare doppi sconti incondizionali

il Fruttivendolo amico accetta fattura su un ristorante della zona per la vendita della seguenti merci:

- 20 kg di minestrone a 20 € per kg;
- 12 kg di insalata di riso a 18 € per kg;
- sconto promozionale 3% + ulteriore 2% con l'acquisto di almeno 10 kg;
- IVA 4%.

Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo
20 kg	Minestrone	20,00	400,00
12 kg	Insalata di riso	18,00	216,00
	TOTALE MERCI		616,00
	- Sconto 3%		- 18,48
			597,52
	- Sconto 2%		- 11,95
	TOTALE IMPONIBILE		585,57
	IVA 4%		23,42
	TOTALE FATTURA		609,00

Il primo sconto del 3% è stato calcolato sull'importo delle merci: $616 \times 3\% = 18,48 \text{ €}$

Il secondo sconto del 2% è stato calcolato sulla differenza fra l'importo delle merci e il primo sconto, ovvero su 597,52 €: $597,52 \times 2\% = 11,95 \text{ €}$

CALCOLO Calcolo Prepagamento. Viene emessa fattura per la vendita di merce per 80000 €; sconto 4% + 2%.

Merce 80000
 Sconto 4% _____
 Sconto 2% _____
 Totale imponibile 75.954

Semplicità d'uso
1 lezione = un'ora di lezione
 esposizione teorica semplice
 e lineare con esempi puntuali

Messa in pratica continua
 momenti esercitativi subito in pagina

Percorso digitale integrato
 videolezione commentata



Messa in pratica continua Esercizi di fine lezione

Lavoriamo insieme, esercizio guidato
Ora tocca a te, esercizio da svolgere da soli
Esercizio di riepilogo, esercizio di ripasso anche delle lezioni precedenti

Percorso digitale integrato
Videotutorial con lo svolgimento dell'esercizio spiegato passo passo



152 MODULO 8 | I DOCUMENTI DELLA COMPLEVITA'

ESERCIZI DI FINE LEZIONE CON VIDEOTUTORIAL

LAVORIAMO INSIEME

1. Compilare la parte tabellare della seguente fattura sulla base dei dati a disposizione. Viene emessa fattura per la vendita dei seguenti prodotti:

- 60 scarpe a 22 € ciascuna;
- 50 paia di guanti a 26 € al paio.

Vengono applicate le seguenti condizioni di vendita:

- sconto incondizionato 3,5% + 2%;
- sconto 4% per pagamento entro 30 giorni;
- IVA ordinaria.

Guarda il videotutorial

Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo
60	Scarpe	22,00	1.320,00
	IMPORTO MERCI		
	- Sconto		2.528,30
	- Sconto 2%		
	IVA		545,10
	TOTALE FATTURA		

ORA TOCCA A TE

2. Presenta la parte tabellare della seguente fattura sulla base dei dati a disposizione. Viene emessa fattura per la vendita dei seguenti prodotti:

- 2.000 hg di preparato per pizza tradizionale a 60 € per kg;
- 800 hg di preparato per pizza integrale a 90 € per kg.

Vengono applicate le seguenti condizioni di vendita:

- sconto incondizionato 4% + 15%;
- IVA ultrarendita.

ESERCIZIO DI RIEPILOGO (lezioni 1-2)

In queste lezioni hai imparato a compilare la parte descrittiva e tabellare della fattura inserendo l'importo della merce e gli sconti incondizionati.

3. Presenta la fattura completa di parte descrittiva e di parte tabellare sulla base dei dati a disposizione. (Dati mancanti a scelta)

La "Giberto Papi s.r.l." di Teramo il 12 novembre N emette fattura immediata sul commerciante Luca Gargano di Salerno per la vendita dei seguenti merci:

- 46 ruote da bicicletta a 16 € ciascuna;
- 15 campanelli da bicicletta a 5 € ciascuno.

Vengono applicate le seguenti condizioni di vendita:

- ritiro della merce presso il magazzino del venditore;
- imballaggio gratuito;
- sconto per redistribuzione del 3%;
- pagamento immediato con ulteriore sconto del 5% oppure a 30 giorni senza ulteriore sconto;
- IVA ordinaria.

5 ALLENATI con nuovi ESERCIZI a pagina E 100

LEZIONI 1-6 161

Training

LEZIONI 1-5

Parte descrittiva e parte tabellare della fattura

11 **RISSO E RISCALDAMENTO** lo coglie con il tuo compagno di banco completate la mappa.

1 Indica per ogni affermazione se è Vera o Falsa e correggi le eventuali false.

- La fattura viene compilata dal venditore.
- La fattura dimostra l'adempimento del contratto di compravendita da parte del venditore.
- La fattura deve essere compilata su appositi moduli predisposti dall'Agenzia delle Entrate.
- Fra i dati del compratore è obbligatorio indicare anche il codice fiscale.
- La fattura immediata viene emessa lo stesso giorno del pagamento.

2 Indica per ogni elemento se rientra o non rientra nella base imponibile.

	RIENTRANO NELLA BASE IMPONIBILE	NON RIENTRANO NELLA BASE IMPONIBILE
a. Spese accessorie documentate	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
b. Sconti incondizionati	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
c. Imballaggi fatturati	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
d. Interessi per dilazione	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
e. Importi merce	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
f. Spese accessorie non documentate	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
g. Cauzioni per imballaggio a rendere	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

LEZIONI 1-6 165

2 **Presenta la fattura immediata.**

La "Faretti s.r.l." di Como è un'impresa specializzata nella vendita di piastrelle decorative. Nel proprio listino esistono solo tre modelli, tutti soggetti a IVA ordinaria.

- Piastrelle modello smalt, 6 € al m²;
- Piastrelle modello medium, 8 € al m²;
- Piastrelle modello large, 12 € al m²;

Il 23 maggio viene emessa fattura su Mattia Boselli di Carpi per la vendita delle seguenti merci:

- 200 m² piastrelle smalt;
- 150 m² piastrelle medium;
- 30 m² piastrelle large.

Sono applicate le seguenti condizioni di vendita:

- trasporto tramite automezzo del venditore che espone un recupero spese di 90 €;
- cauzioni per imballaggio 300 €;
- pagamento a 45 giorni con bonifico.

Presenta la fattura emessa dalla "Faretti s.r.l.". (Dati mancanti a scelta.)

11 **L'EMMISSIONE DI UNA FATTURA**

Avvia il software per generare le seguenti fatture emesse dalla "Digital Office s.p.a." nel mese di marzo. Le fatture devono essere generate sia in formato PDF, sia in Excel. Prova anche la visualizzazione in "modalità riepilativa" a 30%.

Fattura n. 1 emessa il 2 marzo sul cliente Marco Albore
In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 20 prodotti Digital 001;
- 12 prodotti Digital 002.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- trasporto effettuato direttamente dal venditore che espone un recupero spese di 200 €;
- imballaggio fatturato per complessive 100 €;
- pagamento immediato con bonifico.

Fattura n. 2 emessa il 4 marzo sul cliente Elena Silvestri
In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 80 prodotti Digital 001.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- sconto 30%;
- trasporto effettuato tramite vettore; il costo di 250 € + IVA è anticipato dal venditore in nome e per conto del compratore;
- spesa accessoria non documentata di etichettatura prodotti per 290 €;
- imballaggio gratuito;
- pagamento immediato con assegno bancario.

Fattura n. 3 emessa il 7 marzo sul cliente "Spantech s.p.a."
In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 40 prodotti Digital 001;
- 30 prodotti Digital 002.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- sconto 28% + 2%;
- la merce è ritirata dal compratore direttamente presso il magazzino del venditore;
- spese accessorie non documentate di etichettatura per 430 €;
- cauzioni per imballaggio a rendere per 300 €;
- pagamento a 30 giorni con bonifico bancario verso addebito di interessi di dilazione per 40 €.

Fattura n. 4 emessa il 10 marzo sul cliente Marco Albore
In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 15 prodotti Digital 001.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- trasporto effettuato direttamente dal venditore che espone un recupero spese di 200 €;
- imballaggio gratuito;
- pagamento immediato con bonifico.

Messa in pratica continua

Training - lezioni di soli esercizi

- *esercizio di ripasso*
- *esercizi guidati*
- *esercizi da svolgere da soli*

Percorso digitale integrato

Esercizi da svolgere con **Invoice Lab**, il software didattico per il ciclo dell'attivo.



190
MAPPA MODULO 3

Completata questa mappa e poi utilizzala per ripetere quanto imparato.

RIPASSA con la mappa modificabile e il Power Point del modulo

ASCOLTA l'audio della sintesi

191 **SINTESI** MODULO 3

I documenti della compruvendita

La **fattura** è il documento che attesta l'esecuzione del contratto di compruvendita da parte del venditore e il suo diritto a incassare il prezzo stabilito. Può essere **immediata** o **deferita** e si compone di una **parte descrittiva** e di una **parte tabellare**. Essa viene inviata dal venditore al compratore in formato elettronico tramite il Sistema di Interscambio.

La **parte descrittiva della fattura** riporta i **dati identificativi del venditore e del compratore**, **indici data e luogo di emissione**, nonché il numero progressivo del documento, e sintetizza le **clausole contrattuali applicate**.

La **parte tabellare della fattura** determina l'**importo totale** che il cliente dovrà pagare al venditore secondo lo schema generale:

Importo delle merci (quantità x prezzo unitario)

– Sconti incondizionati

– Spese accessorie non documentate

– Imballaggio fatturato

TOTALE IMPONIBILE

IVA (calcolata sul Totale imponibile)

+ Spese accessorie documentate anticipate dal venditore in nome e per conto del compratore

– Cauzioni per imballaggi a rendere

– Importo di dilazione

TOTALE FATTURA

La **fattura immediata** viene emessa entro **12 giorni** dalla consegna della merce. La **fattura differita** viene emessa entro **il giorno 15** del mese successivo alla consegna.

Gli sconti incondizionati (Lezione 2)

Sono una tipologia di **sconti mercantili** e la loro applicazione non dipende dall'avvenire di alcuna condizione. Vengono arrotti in fattura e sottratti all'importo delle merci (esentano nell'imponibile IVA).

Le spese accessorie (Lezione 3)

Riguardano il **costo dei servizi aggiuntivi** rispetto alla vendita delle merci. Sono **non documentate** se riguardano il prezzo di un servizio erogato direttamente dal venditore (in questo caso rientrano nell'imponibile), sono **documentate** se riguardano il prezzo di un servizio erogato da un terzo e il cui pagamento è anticipato dal venditore in nome e per conto del compratore (in questo caso non rientrano nell'imponibile).

L'imballaggio (Lezione 4)

Se è **fatturato**, il venditore cede l'imballaggio al cliente addebitandogli il prezzo. Rientra nell'imponibile. Se è a **rendere**, il compratore versa una cauzione al venditore che consegna la merce all'interno di imballaggi di sua proprietà, che gli viene restituita se gli riconsegna gli imballaggi integri.

I documenti mercantili (Lezione 8)

Sono emessi, in alternativa alla fattura elettronica, da soggetti con **volume di affari minore** tramite registratori telematici.

Lo scorporo dell'IVA (Lezione 8)

I prezzi di vendita al dettaglio sono espressi comprensivi di IVA (IVA inclusa). In fattura i prezzi devono essere indicati al netto dell'IVA, si procede allo scorporo dell'IVA con un calcolo logico certo.

Le registri IVA sono documenti che replicano tutte le operazioni attive e passive ai fini IVA. Riguardano le **fatture ricevute**, le **fatture emesse** o i **contropartiti**. La **liquidazione dell'IVA** consiste nella determinazione del credito o del debito verso lo Stato ai fini IVA, può essere mensile o trimestrale. In caso di debito IVA, si procede al versamento attraverso il modello F24.

La post-fatturazione (Lezione 9)

Semplicità d'uso

Mapa e Sintesi per ripassare

Percorso digitale integrato

Mapa interattiva modificabile

Audio della sintesi

Power Point di ripasso



ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA: CARATTERISTICHE DEL CORSO

VERIFICA MODULO 3

I documenti della compravendita

1. Indica la risposta corretta.

- In caso di vendita di merci, la fattura rappresenta una ricevuta
 - entro il 15° giorno di consegna delle merci
 - entro il giorno della consegna
 - entro il giorno della consegna e al più tardi entro il giorno di pagamento
 - entro il giorno di pagamento
- La data di emissione di una fattura non deve essere anteriore a quella
 - dell'acquisto
 - dell'emissione
 - dell'ordine
 - della consegna
- Le spese accessorie documentate
 - sono inserite in fattura ma non rientrano nell'imposta
 - sono inserite in fattura e rientrano nell'imposta
 - non sono inserite nel documento del DDT
 - non sono inserite nel documento del DDT
- Se il venditore emette un DDT, non può emettere una fattura
 - intestata al cliente
 - intestata al cliente e intestata al cliente
 - intestata al cliente e intestata al cliente
 - intestata al cliente e intestata al cliente

2. Indica per ogni affermazione se è Vero o Falso e congegni eventuali dati.

- La fattura deve essere intestata agli scopi impositivi, ma non ai scopi contabili.
- In fattura devono essere indicati gli scopi impositivi, ma non gli scopi contabili.
- I costi imputati dal venditore in nome e per conto del compratore sono sempre documentati.
- Per l'acquisto posto fuori-Pagina Registrazione venditore, la spesa di trasporto non è documentata.

MODULO 3 | DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA | 193

- Il DDT è composto dal settore:
 - A. Dati anagrafici
 - B. Dati di trasporto
 - C. Dati di consegna
 - D. Dati di pagamento
- La fattura di Partita doppia viene emessa entro:
 - il 15° giorno di consegna delle merci
 - il 15° giorno di consegna delle merci e al più tardi entro il giorno di pagamento
 - il giorno di consegna
 - il giorno di pagamento
- Il DDT è composto da:
 - un foglio di trasporto
 - un foglio di consegna
 - un foglio di pagamento
 - un foglio di trasporto e un foglio di consegna
- Il DDT è composto da:
 - un foglio di trasporto
 - un foglio di consegna
 - un foglio di pagamento
 - un foglio di trasporto e un foglio di consegna

MODULO 3 | DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA | 195

Indica se il totale fattura comprende: **IMPOSTA** o **IMPOSTA INVIATA**

	IMPOSTA	IMPOSTA INVIATA
a. Utile netto per redistribuzione del 5%	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
b. Spese per pagamento impositivo	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
c. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
d. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
e. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
f. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
g. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
h. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
i. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
j. Spese per immissione di 200 €	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Autovalutazione (basata su compravendite simulate, emittente e cliente simulati)

	ES1	ES2	ES3	ES4	TOTALE
COMPITO	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
NON COMPITO	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Messa in pratica continua
Verifica di fine modulo
Compito di realtà

Autovalutazione con percorso nel Quaderno per le attività di recupero/potenziamento

Percorso digitale integrato
HUB Test ulteriori esercizi da svolgere in modalità interattiva



LEZIONE 2 L'IMPORTO DELLE MERCI E GLI SCONTI MERCANTILI 151

SPECIALE TURISMO

Gli sconti mercantili nelle imprese turistiche

In ambito turistico, gli sconti mercantili che vengono utilizzati dai tour operator sono:

- **I taxi mensili**, ovvero riduzioni di prezzo concesse a chi acquista, due o tre settimane prima della partenza, pacchetti turistici (matti invernali).
- **I taxi weekend**, ovvero riduzioni di prezzo concesse a chi acquista, pochi giorni prima della partenza, pacchetti turistici (weekend invernali).
- **Taxiweek booking**, riduzione di prezzo concessa a chi acquista, con largo anticipo (almeno due mesi prima) rispetto alle partenze, pacchetti turistici.

Talvolta sono applicati dei doppi sconti: ad esempio, 3% + 2%. In questo caso:

1. SI CALCOLA IL PRIMO SCONTO
2. SI SOTTRAE IL PRIMO SCONTO ALL'IMPORTO DELLE MERCI
3. SI CALCOLA IL SECONDO SCONTO SULLA DIFFERENZA OTTENUTA

ESEMPIO Calcolare doppi sconti incondizionati

Il Fruttivendolo amico emette fattura su un ristorante della zona per la vendita delle seguenti merci:

- 20 kg di minestrone a 20 € per kg;
- 12 kg di insalata di riso a 18 € per kg;
- sconto promozionale 3% + ulteriore 2% con l'acquisto di almeno 10 kg;
- IVA 4%.

Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo
20 kg	Minestrone	20,00	400,00
12 kg	Insalata di riso	18,00	216,00
	IMPORTO MERCI		616,00
	- Sconto 3%		- 18,48
			597,52
	- Sconto 2%		- 11,95
	TOTALE RISPONDE		585,57
	IVA 4%		23,42
	TOTALE FATTURA		608,99

Il primo sconto del 3% è stato calcolato sull'importo delle merci: $616 \times 3\% = 18,48 \text{ €}$

Il secondo sconto del 2% è stato calcolato sulla differenza fra l'importo delle merci e il primo sconto, ovvero su 597,52 €: $597,52 \times 2\% = 11,95 \text{ €}$

ESERCIZIO Calcolo l'imponibile. Viene emessa fattura per la vendita di merci per 4000 €, sconto 4% + 2%.

Merce 4%	80,000
Sconto 4%	...
Sconto 2%	...
Totale imponibile	75,264

ECONOMIA ED EDUCAZIONE CIVICA 183

L'evasione fiscale

L'IVA è un'imposta che colpisce tutte le compravendite commerciali che avvengono sul territorio italiano. È l'imposta che garantisce il maggior gettito alle casse del nostro Stato, ma non è l'unica, dato che ne esistono molte altre tra le quali ritenute IRPEF (imposta che colpisce il reddito delle persone), IMU (imposta che colpisce la proprietà degli immobili), TARI (tassa relativa alla gestione dei rifiuti) ecc.

Talvolta i contribuenti cercano di mettere in atto comportamenti illeciti al fine di non pagare imposte e tasse: è questo il fenomeno dell'evasione fiscale.

L'evasione fiscale, oltre a essere un comportamento immorale e contrario alla legge, provoca un danno a tutti i cittadini: lo Stato, incassando meno tributi, è infatti costretto a ridurre la quantità o la qualità dei servizi pubblici offerti.

ESERCIZIO PRO CAPITE IN € ANNUA DATI 2018

ITALIA 3.356

Il'Italia è il Paese europeo dove il fenomeno dell'evasione fiscale è più grave.

• Danimarca	3.017
• Belgio	2.976
• Lussemburgo	2.657
• Austria	2.050
• Finlandia	1.924
• Grecia	1.647
• Francia	1.339
• Svezia	1.687
Media UE	1.834
• Germania	1.520
• Austria	1.468
• Irlanda	1.440
• Corea	1.372
• Belgio-Lussemburgo	1.290
• Slovenia	1.260
• Ungheria	1.048
• Portogallo	1.012
• Estonia	1.043
• Slovacchia	896
• Lituania	842
• Polonia	900
• Lettonia	642
• Croazia	812
• Repubblica Ceca	810
• Bulgaria	544

ESERCIZIO DI EVASIONE FISCALE

Il 2019 è un anno di crisi per il settore turistico. Il giro d'affari è in calo del 10% e il fatturato è in calo del 15%. Il settore turistico è in crisi.

Il settore turistico è in crisi. Il giro d'affari è in calo del 10% e il fatturato è in calo del 15%. Il settore turistico è in crisi.

IO, CITTADINO

Preparati a rispondere alle seguenti domande e a discutere in classe con i tuoi compagni.

1. Ti è mai capitato di assistere a episodi definiti come "evasione fiscale"? Decentrali. A tuo parere quali sono state le motivazioni alla loro base?
2. Tu hai pagato le tasse e le imposte dovute per l'economia italiana? E per la tua famiglia?

Con il denaro recuperato dall'evasione fiscale si possono risolvere molti problemi:

- **AUMENTARE LA SPESA PUBBLICA** (scuole e ospedali più efficienti, migliori infrastrutture, aiuti finanziari alle giovani famiglie)
- **RIDURRE LA TASSAZIONE A FAMIGLIE** (meno imposte e più spesa per i consumi)
- **IMPRESE** (meno tributi = più investimenti)

Completano le lezioni

Speciale turismo: aspetti del settore turistico relativi al tema della lezione

Economia ed Educazione civica: 6 temi di Economia aziendale legati all'Educazione civica

Percorso digitale integrato scheda completa dell'attività interdisciplinare





IN PRATICA PER TUTTI è davvero inclusivo

Per ogni modulo del libro di testo:

Saperi di base in pratica per il recupero e il consolidamento: teoria ed esercizi

Potenziare le abilità: esercizi su tre livelli e caso aziendale

La vostra azienda: creare e gestire un'azienda in gruppo

ECONOMIA AZIENDALE IN PRATICA: IL QUADERNO *IN PRATICA PER TUTTI*

SAPERI DI BASE IN PRATICA

LEZIONI 1-6 La fattura e il DDT

LA FATTURA

L'esecuzione del contratto

LA SITUAZIONE Marina Pesci visita la Fiera del Mobile con l'intenzione di rinnovare il suo salotto. Si ferma allo stand della "Il divanetto s.r.l.". Chiede informazioni sul prezzo, sulle condizioni di pagamento e di consegna di un divanetto che ha piace molto. Conenta del prodotto, decide di acquistarlo. Il 15 dicembre un dipendente della ditta produttrice consegna a casa il divano, insieme a questo documento:

Il DIVANETTO S.R.L. Via del Monte, 15 Milano P.IVA n. 03012345678 (MILANO) (03012345678)		Siga MARINA PESCI Via Garibaldi, 8 Pavia CF: 000123456789010	
Fattura n. 08 del 15/12/20.			
Consegna	trasporto	imballaggio	pagamento
FMC	nostro automezzo	gratuito	bonifico bancario 30 giorni dopo fattura
Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo totale
1	Divano modello Memory 472 Scalio 10%	2.000,00	2.000,00
	Trasporto		-200,00
	TOTALE IMPONIBILE		1.800,00
	IVA 22%		407,00
	TOTALE FATTURA		2.207,00
Contributo CONIA assolto			

La fattura è il documento che attesta l'esecuzione del contratto da parte del venditore e il suo diritto a riscuotere il prezzo stabilito.

FATTURA

- è il documento emesso dal venditore
- serve a
 - provare l'esecuzione del contratto di compravendita
 - calcolare l'IVA

SVOLGE FUNZIONE GIURIDICA

- il venditore ha diritto a riscuotere il prezzo pattuito
- il compratore ha l'obbligo di ritirare la merce e di pagare il prezzo pattuito

SVOLGE FUNZIONE FISCALE

Analizza la fattura de "La situazione".

- Chi ha emesso la fattura?
- Chi è l'acquirente?
- Chi diritto vanta "il divanetto s.r.l."?
- Chi obbliga ha la signa Marina Pesci?

ESERCIZI MODULO 3

ESERCIZI

TEST INTERATTIVI

HUB TEST

La fattura e il documento di trasporto

ES 1

- Per ogni affermazione indica se è Vero o Falso.
- La fattura serve a provare la stipulazione del contratto di compravendita.
- La fattura non ha una funzione fiscale.
- La fattura è un documento emesso dal compratore.
- La fattura serve a provare l'esecuzione del contratto di compravendita.
- La fattura serve a calcolare l'IVA.
- La fattura ha una funzione sia giuridica sia fiscale.
- La fattura serve a calcolare le spese accessorie.
- La fattura è un documento emesso dal venditore.

ES 2

Completta, utilizzando i termini sottolineati, comprensibile, pagato, corrispettivo, consegnato, successivo, immediato, beni immobili, emessa. La fattura, a seconda del momento in cui viene _____, può essere _____, se viene emessa entro 12 giorni dalla data di effettuazione della _____, o differita, se viene emessa in un momento _____ a quello in cui avviene la compravendita.

In particolare, il momento in cui si considera effettuata la compravendita è:

- per la merci il giorno in cui vengono _____ al cliente;
- per i servizi: il giorno del pagamento del _____, cioè il giorno in cui viene effettivamente il servizio.

ES 3

Esamina la parte descrittiva della fattura ed esegui quanto richiesto.

FATTURA emessa da: Via T. Grossi, 2 20100 Milano P.IVA n. 03012345678 (MILANO) (03012345678)		Spetta ACCIAIEMME s.r.l. Via Murcario 20 50100 Genova P.IVA n. 03012345678 (GENOVA) (03012345678)	
Fattura n. 121 del 15/12/20.			
Consegna	Trasporto	Imballaggio	Pagamento
FMC	vostro automezzo	gratuito	immediato

Individua i dati del venditore _____

Individua i dati del compratore _____

Quali sono le clausole contrattuali applicate? _____

ES 4

Completta la parte descrittiva della fattura n. 42 emessa il 20/3/20, da "Alimentari di Sardegna s.r.l." nei confronti del ristorante "Turanga" sulla base delle seguenti informazioni: il ristorante il 15/3/20, aveva un ordine d'acquisto di articoli vari.

Le condizioni di vendita sono: imballaggio fatturato, consegna franco partenza, trasporto a mezzo vettore, pagamento con bonifico bancario a 30 giorni.


Dati mercanti a scelta.

PER CHI DEVE RECUPERARE
Spiegazione della teoria partendo da una situazione di vita quotidiana
Esercizi su 2 livelli

Percorso digitale integrato
HUB Test con esercizi
Test interattivi del modulo

CASO AZIENDALE MODULO 3

LA FATTURAZIONE ELETTRONICA TRA PRIVATI: IL CASO CRAZY DRESS S.R.L.



POTENZIARE LE ABILITÀ MODULO 5

ESERCIZI

DIFFICOLTÀ ■ ■ ■ NEI TEST
di esercizi con concetti-chiave possono essere svolti anche con il software

LEZIONI 1-6 La fattura e il documento di trasporto

ES 1 ■ ■ ■ ■ ■ Scegli altri test autonomamente

Errori di fatturazione

È stata emessa questa fattura di vendita che contiene diversi errori nella disposizione delle voci e nei calcoli:

Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo totale
20 kg	Miscelazione	20	400,00
12 kg	Installata di mio	18	216,00
	Spese documentate		22,00
	Interesse di dilazione		12,00
	TOTALE IMPONIBILE		650,00
	IVA 4%		-26,00
	+ Sconto 2% (promozione)		12,48
	+ Sconto 2% (quantità)		18,72
	TOTALE FATTURA		655,20

► Trova gli errori e ricomple la parte tabellare della fattura nel giusto ordine.

ES 2 ■ ■ ■ ■ ■ Scegli altri test autonomamente

Errori di fatturazione

La seguente fattura emessa dall'impresa "Sole & Mare" di Ichia presenta diversi errori nella disposizione delle voci e nei calcoli della parte tabellare:

VENDITORE		COMPRIATORE	
SOLE & MARE Via Roma 10 Ichia (NA) - P. IVA 10245614086		COSIA DA SPIAGGIA Via Milano 23 Capri (NA) - P. IVA 13445933974	
Fattura n. 15 del 10/06/20.			
Consegna	Trasporto	Intallaggio	Pagamento
FMV	veicolo Flash che espone fattura n. 45 per complessivi 242 €	a rendere per 45 €	difficile con interessi di dilazione per 5 €
Quantità	Descrizione	Prezzo unitario	Importo
10	Composti marò	50	500,00
15	Composti gonfiabili	18	270,00
	Trasporto anticipato in nome e per conto del cliente e veicolo Flash		244,00
	Intallaggio a rendere		45,00
	Interesse di dilazione		5,00
	TOTALE IMPONIBILE		1.068,00
	IVA 22%		234,96
	+ Sconto 2% sui composti marò		10,00
	+ Sconto 2% ulteriore sui composti marò		10,00
	TOTALE FATTURA		€ 1.327,96
Contributo COKAI assolto			

► Trova gli errori e ricomple la parte tabellare della fattura nel giusto ordine.

Per garantire la sicurezza della conservazione dei documenti digitali, la Crazy Dress poteva affidarsi a un operatore certificato, come una software house privata, oppure all'agenzia delle entrate che mette a disposizione nel portale "Fatture e corrispettivi" un servizio di conservazione per fatture emesse e ricevute. Curti, dopo alcune valutazioni, ha deciso di affidarsi a una software house di comprovata esperienza.

Con la procedura di fatturazione elettronica, le imprese hanno 12 giorni di tempo dalla data dell'invio per emettere fatture immediate, per la fattura differita, devono provvedere entro il quindicesimo giorno del mese successivo a quello di riferimento (in questo caso deve essere rilasciato al cliente il documento di trasporto informato o cartaccia, rimborsabile e stampabile).

Curti assicura a Giovanni e Sara che la fase più complessa per loro sarà comprendere la procedura di trasmissione mediante il Sistema di Interscambio (SDI), la base di partenza costante nella trasmissione della fattura al SDI, una sorta di "Tavolo Virtuale" tra fornitore e cliente, che controlla la presenza degli elementi fondamentali, la coerenza degli importi e la validità del codice di Partita IVA dei soggetti coinvolti. Questa fase di controllo può durare da pochi

minuti fino a 5 giorni e, nel caso di scarto della fattura per irregolarità, il documento deve essere rispedito entro 7 giorni dalla comunicazione di rifiuto da parte del SDI. Curti riconosce che questo controllo è un grande vantaggio per gli addetti ai lavori, in quanto la possibilità di commettere errori materiali viene ridotta al minimo.

La trasmissione dei documenti a protezione dei fondi delle ricevute tra l'impresa e il SDI deve essere affidata a un intermediario accreditato con il SDI stesso. Sul mercato sono presenti numerose software house che offrono pacchetti di servizi anche con consulenza e assistenza continua. Il team amministrativo della Crazy Dress ha concluso la scelta di affidarsi ad un'unica software house con la quale ha sottoscritto anche il servizio di conservazione digitale.

Dopo i primi test di "produttività" Giovanni e Sara cominciano a prendere confidenza con la procedura e si rendono ben presto conto dei numerosi vantaggi che l'Introduzione del flusso digitale di fatturazione ha portato alla Crazy Dress.

testo semplificato e adattato, fonte: www.agenziaentrate.gov.it

interscambio (SDI) certificato (PEC), sul portale on line e "corrispettivi", tra un archivio in formato elettronico e i documenti in formato cartaceo. Il sig. Curcio dall'archivio ha riemesso i termini e l'archivio intestato.

del gestore PEC del sito consegna nella rete documentale, digitalizzata ed emessa in formato XML. Il sistema sono i 3 documenti scattati.

Il documento informativo è incaricato a poter direzionare le fatture al.

Accedere direttamente al sito, scegliere la ricerca sequenziale in indicazione termine.

PER CHI VUOLE FARE QUALCOSA IN PIÙ

Esercizi su 3 livelli

Caso aziendale

Percorso digitale integrato

Hub Test con altri esercizi

1. **COMPRESIONE DEL TESTO**

a. Che scopo svolge il Sistema di Interscambio (SDI) nella fatturazione elettronica?

b. Come vengono inviate le fatture al SDI?

c. Quali sono gli obblighi in ambito di conservazione dei documenti?

d. Come potresti definire e descrivere il formato XML?

e. Quali sono le tempistiche di generazione delle fatture immediate e differite?

f. Che cosa significa scarto delle fatture?

g. Quali sono i vantaggi dell'introduzione della fattura elettronica secondo il sig. Curti?

h. Quali potrebbero essere secondo il tuo parere i vantaggi ulteriori che emergono dal sistema digitale di fatturazione?

11

2. **LAVORANDO IN TEAM**

Dalle informazioni tratte dal testo, realizza uno schema del flusso operativo della procedura di fatturazione descritta in cui indichi le varie fasi e le possibili alternative mediante una rappresentazione grafica/lineare con l'ausilio di parole chiave.

3. **SPUNTI PER APPLICARE IN CLASSE**

Dopo aver analizzato il testo ed effettuato il diagramma del flusso operativo del processo di fatturazione, visita il sito dell'Agenzia delle Entrate al seguente link: <https://www.agenziaentrate.gov.it/portale/web/guest/area-fornitriche/fatturazione-elettronica/guida-fatturazione-elettronica>

Approfondisci con l'aiuto del docente le parti trattate nel testo mediante le lezioni on line dedicate ai vari aspetti della fattura elettronica soffermandoti sulle parti visive della compilazione del formato XML.

103

LA VOSTRA AZIENDA **MODULO 3**

IB **GLI SCAMBI COMMERCIALI** **Invoice Lab** Potete svolgere l'esercitazione anche con il software

È il momento di iniziare gli scambi commerciali; seguite attentamente le indicazioni riportate.

1. EFFETTUAZIONE ORDINI
Leggete i listini prezzi ricevuti dalle altre aziende della classe (v. "La vostra azienda" del Modulo 2 di questo quaderno) ed effettuate almeno tre ordini (l'insegnante curerà che ogni azienda riceva degli ordini).
Per effettuare l'ordine fotocopiate e compilate in duplice copia il documento sotto riportato: una copia resta a voi e una copia deve essere consegnata all'azienda alla quale volete fare l'ordine.

2. EMISSIONE FATTURA
Utilizzate i moduli a disposizione nel libro di testo per compilare la fattura di vendita di ogni ordine ricevuto: consegnatela alla relativa azienda e trattenele per voi una copia da archiviare nella cartellella dell'azienda.

3. RICEVUTE FATTURE
Per ogni ordine effettuato riceverete una fattura dalla rispettiva azienda: controllate che la fattura sia stata compilata correttamente e segnalate eventuali errori ai vostri compagni che provvederanno alle correzioni. Archivate nella cartellella tutte le fatture ricevute.

DENOMINAZIONE AZIENDA _____

Indirizzo _____

Numero di Partita IVA _____

Contatti (telefono ed e-mail) _____

LOGO AZIENDALE

Luogo e data _____

Ordine n. _____

Con la presente intendiamo ordinarvi i seguenti vostri prodotti.

QUANTITÀ	DESCRIZIONE	PREZZO

Chiediamo l'applicazione delle seguenti clausole contrattuali:

CONSEGNA - TRASPORTO	IMBALLAGGIO	PAGAMENTO
		Immediato

Cordiali saluti.

Firma

104

PER TUTTI

Impresa simulata

Creare e gestire un'azienda mettendo in pratica tutti gli argomenti di primo biennio

Percorso digitale integrato

Da svolgere anche con il **software Invoice Lab**

6. Considera il seguente listino prezzi predisposto da "Il Sole di Marsiglia s.p.a." ed esegui quanto richiesto.

Il Sole di Marsiglia s.p.a. Via del Porto, 23 - Livorno	
LISTINO PREZZI	
• Confezioni da 250 ml di profumo "La lavanda per Lei"	45 € cad.
• Confezioni da 250 ml di profumo "La lavanda per Lui"	40 € cad.
• Confezioni da 500 ml di profumo "La lavanda per Lei"	75 € cad.
• Confezioni da 500 ml di profumo "La lavanda per Lui"	70 € cad.
• Confezioni da 5 saponette "Fresca lavanda"	8 € cad.
• Confezioni da 5 sacchetti profumati	5 € cad.
• Confezioni da 10 sacchetti profumati	8 € cad.
• Estratto alla lavanda per profumare ambienti	50 € per €
SCONTISTICA	
• Sconto per redistribuzione su ogni acquisto	3%
• Ulteriore sconto per acquisti per almeno di 5.000 €	4%
• Sconto per pagamento in contanti	5%
TRASPORTO	
Se richiesto ed effettuato da "Il Sole di Marsiglia s.p.a.":	
• 100 € se fino a 150 km	• 200 € se oltre 200 km
IMBALLAGGIO	
• Cauzioni per ogni contenitore richiesto: 50 €	
• Il cliente ha la possibilità di utilizzare propri imballaggi se ritenuti idonei	
PAGAMENTO	
• Immediato con sconto per pronta cassa	
• A 30 giorni a prezzo pieno	
• A 60 giorni con interessi	

La "Il Sole di Marsiglia s.p.a." riceve il seguente ordine via e-mail.

A:	info@isolemarsiglia.com
Da:	albertoragusa@yahoo.it
Oggetto:	Ordine di acquisto
Data:	2 luglio N - 18:56

Spett.le "Il Sole di Marsiglia s.p.a.",

ho preso visione del vostro interessante listino prezzi e procedo a ordinarvi i seguenti prodotti:

- 40 confezioni da 500 ml di profumo "La lavanda per Lei";
- 10 confezioni da 500 ml di profumo "La lavanda per Lui";
- 30 confezioni da 5 sacchetti profumati;
- 0,2 dal di estratto alla lavanda.

Vi chiedo una consegna presso il nostro magazzino e di poter usufruire di tre vostri contenitori per la consegna della merce. Relativamente al pagamento, provvederò a 30 giorni con bonifico bancario.

Resto in attesa di una Vostra e-mail di conferma con allegata la copia cortesia della fattura elettronica.

Cordialmente,

Alberto Ragusa

Socio Amministratore della Ragusa s.n.c.

Via del Pino, 12 - Salerno - P. IVA: 02497502832

Scrivi sul quaderno il testo dell'e-mail di risposta in cui si conferma l'ordine ricevuto e si allega la relativa fattura di vendita (dati mancanti a scelta).

DDI+ SOFTWARE DIDATTICO INVOICE LAB

Esercizi da svolgere con il software per la gestione del ciclo dell'attivo.

Con Invoice Lab è possibile:

- simulare l'emissione di fatture elettroniche anche con l'invio al Sistema Di Interscambio;
- ottenere il registro delle fatture emesse ai fini IVA;
- simulare la produzione degli strumenti di regolamento più diffusi per l'incasso;
- calcolare gli interessi di mora;
- valutare i riflessi delle fatture emesse in situazione patrimoniale, situazione economica e bilancio di esercizio.

Invoice Lab è un file Excel per ambiente Windows o Mac.

Per attività in aula di informatica, in classe con la LIM o a casa sul proprio computer.

INVOICE LAB L'EMISSIONE DI UNA FATTURA

Avvia il software per generare le seguenti fatture immediate emesse dalla "Digital Office s.p.a." nel mese di marzo. Le fatture devono essere generate sia in formato PDF sia in Excel. Prova anche la visualizzazione in "modalità ministeriale" e XML.

Fattura n. 1 emessa il 2 marzo sul cliente Marco Albore

In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 20 prodotti Digital 001;
- 12 prodotti Digital 002;

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- trasporto effettuato direttamente dal venditore che espone un recupero spese di 200 €;
- imballaggio fatturato per complessivi 160 €;
- pagamento immediato con bonifico.

Fattura n. 2 emessa il 4 marzo sul cliente Elena Silvestri

In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 30 prodotti Digital 003.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- sconto 3%;
- trasporto effettuato tramite vettore; il costo di 250 € + IVA è anticipato dal venditore in nome per conto del compratore;
- spese accessorie non documentate di etichettatura prodotti per 290 €;
- imballaggio gratuito;
- pagamento immediato con assegno bancario.

Fattura n. 3 emessa il 7 marzo sul cliente "Spacotech s.p.a."

In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

- 40 prodotti Digital 001;
- 20 prodotti Digital 002.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- sconto 3% + 2%;
- la merce è ritirata dal compratore direttamente presso il magazzino del venditore;
- spese accessorie non documentate di etichettatura per 430 €;
- cauzioni per imballaggio a rendere per 300 €;
- pagamento a 30 giorni con bonifico bancario verso addebito di interessi di dilazione per 40 €.

Fattura n. 4 emessa il 10 marzo sul cliente Marco Albore

In fattura sono esposti i seguenti prodotti:

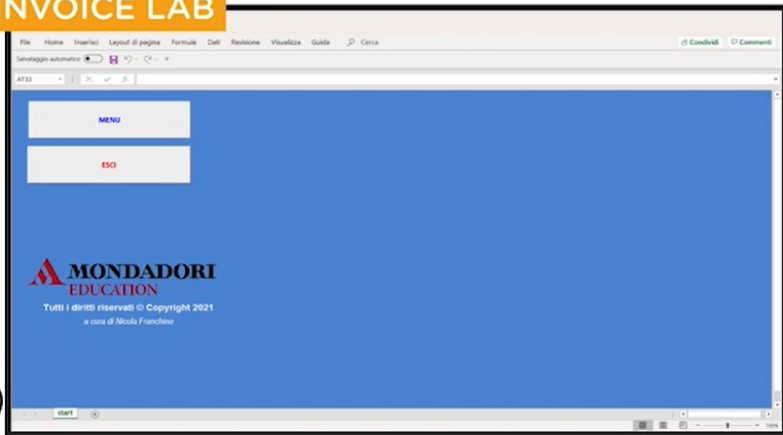
- 10 prodotti Digital 003.

Le condizioni di vendita applicate sono le seguenti:

- trasporto effettuato direttamente dal venditore che espone un recupero spese di 200 €;
- imballaggio gratuito;
- pagamento immediato con bonifico.

Ciclo dell'attivo

INVOICE LAB



fatture
elettroniche
di vendita



registrazione
nei documenti
contabili

LESSON PLAN

Obiettivi
Tempi
Recupero
Lezione
Esercizi
Quick test
Altre risorse
Valutazione

La fatturazione

Obiettivi

CONOSCENZE

- La fatturazione nella compravendita
- Fattura a una aliquota e a più aliquote
- La fatturazione elettronica

COMPETENZE

- Orientarsi nella normativa e nella pratica relativa ai principali documenti utilizzati negli scambi commerciali

Tempi

LEZIONE BREVE

90 minuti

LEZIONE COMPLETA

180 minuti

Recupero

- La lezione digitale sul calcolo percentuale e i riparti e la lezione digitale sull'iva

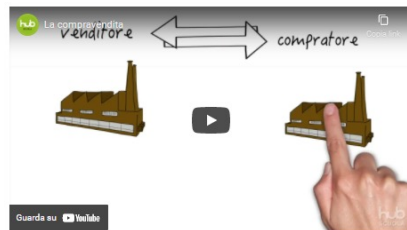
Lezione

IN DIGITALE

- Il video *La compravendita* per una rapida panoramica su come la fattura si inserisce nel contratto di acquisto
- Il PowerPoint *La fatturazione* per fissare i concetti fondamentali sul principale documento della compravendita
- Il video *La parte tabellare della fattura* per analizzare la fattura a più aliquote

NEL LIBRO DI TESTO

- I paragrafi sulla fatturazione



Descrizione	Quantità	Prezzo	Importo	Aliquota (%)	Importo IVA	Importo Totale
2.500 Birrighe da 1 litro olio di oliva	4%	3,25	8.125,00	10%	812,50	8.937,50
1.500 Vasetti di pasta di olive da 50 grammi	10%	1,75	2.625,00	10%	262,50	2.887,50
Importo Totale						
11.825,00						
Importo IVA (10%)						
1.182,50						
Importo Totale con IVA						
13.007,50						
Spese di chiusura						
500,00						
Importo Totale						
13.507,50						
IVA (20%)						
2.701,50						
Importo Totale						
16.209,00						
Spese di trasporto documentato						
120,00						
Importo Totale						
16.329,00						

La fatturazione

Lezione digitale in pdf

Esercizi

IN DIGITALE

- Gli esercizi presenti sul libro digitale
- Il Laboratorio sulla fattura a più aliquote
- Le esercitazioni svolte per acquisire le necessarie abilità

NEL LIBRO DI TESTO

- Gli esercizi svolti e gli esercizi guidati
- Gli esercizi da svolgere di fine lezione e di fine unità

La fattura a più aliquote

Esercitazioni svolte

Quick test

La fatturazione

Altre risorse

- L'approfondimento *La fatturazione elettronica* per un aggiornamento sulla disciplina più recente

La fatturazione elettronica

Valutazione

- Verifica sulla lezione *La fatturazione*

Verifica

Verifica soluzioni

Griglie per la valutazione di una presentazione multimediale



LINK UTILI

- **Scheda dell'opera *Economia aziendale in pratica***
 - <https://www.mondadorieducation.it/catalogo/dentro-limpresa-0067041/>
- **Volume sfogliabile - capitoli campione**
 - https://issuu.com/mondadori.education/docs/66701_eco_az_in_pratica?fr=sNzAzYzE5MjYwMDY
- **Video presentazione Software didattico *Invoice LAB***
 - https://ms-mms.hubscuola.it/saggio/120900066701/a8e7384d-b345-4a62-97f6-cb8007eafd42/invoice_lab_video_promo.mp4
- **Esempi di Lezioni Digitali**
 - <https://campus.hubscuola.it/discipline-economico-giuridiche/economia-aziendale/la-fatturazione/>
 - <https://campus.hubscuola.it/discipline-economico-giuridiche/economia-aziendale/i-calcoli-finanziari/>
- **Esempio di videolezione**
 - <https://www.youtube.com/watch?v=MSpv3uKyakY>
- **Hub Campus, con risorse, spunti di lavoro e materiali per l'economia aziendale**
 - <https://campus.hubscuola.it/discipline-economico-giuridiche/economia-aziendale>

